

BUSINESS DEVELOPER

#LEADERDUMARCHÉ

#FORTECROISSANCE (H/F)

Leader sur un marché en forte croissance, notre structure jeune et à taille humaine, filiale d'un groupe international, propose des solutions professionnelles spécialisées dans la météo-sensibilité des entreprises.

Innovation, dynamisme et réactivité sont les facteurs clés de notre réussite. Ils nous permettent aujourd'hui de poursuivre notre croissance dans un contexte très porteur !

Dans le cadre de notre développement, nous sommes à la recherche d'un profil Sales Manager (H/F).

Missions :

Évangélisation : Vous faites connaître nos solutions auprès des décideurs du PGC

Prospection : Cartographier les comptes, détecter les opportunités, prendre rendez-vous avec les interlocuteurs-clés et remonter au décideur

Négociation et closing : Vous négociez la mise en place de nos services. Vous adaptez vos propositions commerciales en fonction des besoins, tout en restant en accord avec notre positionnement

A l'écoute des besoins du marché, vous contribuez à structurer l'approche commerciale

Profil :

Vous avez un excellent tempérament commercial et un profil orienté conquête/ouverture de comptes.

Vous avez une première expérience de vente de 3 ans minimum.

Vous aimez les challenges et avez une envie débordante de signer des nouveaux contrats.

Ecoute, pugnacité, rythme, et force de conviction sont autant de qualités qui vous permettront de réussir et d'évoluer au sein de notre entreprise.

Vous avez envie d'apprendre et de vous investir au sein d'une PME innovante et ambitieuse.

Niveau minimum d'anglais professionnel requis.

Conditions :

Poste basé en plein centre de Paris (Poissonnière)

Package (fixe + variable) attractif à définir selon profil

PC, GSM, Mutuelle